



**Дмитрий Чуприна.**  
Эксперт по организационному развитию.

**Специализация:** организационное и стратегическое развитие бизнес компаний.

### **Профессиональная деятельность:**

**С 2000 по 2012 год реализовано более 200 проектов различной сложности, включая организационное развитие, стратегическое планирование, бизнес – тренинги, разработка рекламных и креативных стратегий.**

**Некоторые клиенты, с которыми работал лично.**

**Проекты организационного развития компаний :**

- **Центр Стандартизации и Метрологии.** При поддержке GIZ (Германское общество по международному сотрудничеству) и в сотрудничестве с компанией «М-Вектор»: проект по организационному развитию «Оптимизация внутренних бизнес-процессов и структуры, функциональных задач, управления ресурсами и разработки новой кадровой политики в Центре по стандартизации и метрологии при Министерстве экономики и антимонопольной политики Кыргызской Республики». Концептуалист и эксперт проекта. Кыргызская Республика. 2012г.
- **Холдинг «Народный» - «Форестер».** Проект по обучению внутренних тренеров и развивателей «Тренерская Мастерская Дмитрия Чуприна» 2012г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg) , [www.forester.kg](http://www.forester.kg)
- **ОсОО " Галерея ", ОсОО «Обои Центр».** Запуск комплексного проекта по организационному развитию компании, через проведение проектов по обучению и развитию персонала. г. Бишкек. 2012 г. Бизнес - тренер проекта.

- **MLC Frontiers, LLC.** Запуск проекта по организационному развитию компании. Проведением тренинга – фасилитации «Команда, без которой мне не жить». Бизнес тренер. 2012 г. Иссык -Куль.  
[www.frontiers.kg](http://www.frontiers.kg)
- **АО «Евразийский банк».** Комплексный проект: Бизнес Игра «Пойми меня» для начальников управлений и отделов банка. г.Алматы. 2012 г. Разработчик Бизнес Игры. Тренер.  
<http://www.eubank.kz>
- **АО Группа Компаний «ЛИК» .** Проект для управляющей компании «Управление Изменениями» с элементами подведения итогов и перезапуском мини проектов в подсистемах компании. г.Усть -Каменогорск. 2012 г. Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **АО «Евразийский банк».** Проект по командообразованию для отдела методологии.  
<http://www.eubank.kz>
- **Торговый Дом «НАРОДНЫЙ».** 4 й этап проекта организационного развития сети. Запуск лидерской программы для менеджеров магазинов. Корпоративный тренинг «Большие деревья». 2012г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)
- **ТОО "Галерея Астана".** Запуск комплексного проекта по организационному развитию компании. Мастер – класс «Вдохновение» г. Астана. 2012 г. Бизнес-тренер проекта.
- **ТОО "Aqualand Group".** Проект (в рамках проектов по развитию компании) по обучению менеджеров по продажам Алматы и Астаны, тренинг - семинар «Результативные продажи в эффективной компании». г.Алматы. 2012 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.aqualand.su](http://www.aqualand.su)
- **Торговый Дом «НАРОДНЫЙ».** 3 й этап проекта организационного развития сети - корпоративный тренинг : «Создание одно - векторной команды». 2011г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)
- **Сеть дистрибуции «Forester».** Мастер - класс «Лидерство в деле». Цель проекта - переориентация системы продаж из «дрейфа» в «лидерство». 2011 г. Разработчик курса. Бизнес-  
[www.forester.kg](http://www.forester.kg)
- **АФ АО «ЦЕСНАБАНК».** Корпоративный тренинг «Кто есть кто » г. Алматы.. 2011г. Разработчик и руководитель проекта.  
[www.tsb.kz](http://www.tsb.kz)
- **ТОО «Тиккурила».** Мастер класс «Вдохновение цветом» для дистрибуторов и партнеров в Центральной Азии. г. Алматы. 2011 г. Бизнес - тренер.  
<http://www.tikkurila.kz>
- **АО "ДКСЖ БТА Банка "БТА Жизнь".** Проект по организационному развитию компании. г. Алматы. 2011 г. Консультант проекта.  
<http://www.btalife.kz>
- **ТОО «ЗПКИ» (Завод Стеклопластиковых Изделий).** 1й этап проекта организационного развития завода. Модули : экспресс-анализ текущего состояния «как есть», проведение тренинга - фасилитации «Так жить нельзя», поддержка изменений. Усть -Каменогорск. 2011 г. Бизнес - консультант.  
<http://www.lik.kz/node/97>
- **АО «KazTransCom».** Модульный тренинг – семинар «Личная эффективность, для рабочей результативности ». г. Алматы. 2011 г. Бизнес - тренер.

- [www.kaztranscom.kz](http://www.kaztranscom.kz)

  - **ТОО «Codeйствие + »**. Разработка среднесрочной стратегии развития. Модерация и экспертиза проекта. Бизнес-консультант.  
[www.crl.kz](http://www.crl.kz)
  - **АО «Petrodata Kazakhstan»**. Семинар «Личная эффективность». г. Алматы. 2011 г. Бизнес - тренер.  
[www.petrodata.kz](http://www.petrodata.kz)
  - **АО «ЦЕСНАБАНК»**. Экстремальный тимбилдинг для актива банка (в рамках проекта построения корпоративной культуры). Проект «Главный перевал». г. Алматы. Заилийский Алатау. 2011г. Разработчик и руководитель проекта.  
[www.tsb.kz](http://www.tsb.kz)
  - **АО «ЦЕСНАБАНК»**. Проект по построению корпоративной культуры. Диагностика состояния КК. Тренинг по основам корпоративной культуры. г.Астана. 2011 г. Разработчик курса. Бизнес-консультант.  
[www.tsb.kz](http://www.tsb.kz)
  - **АО Группа Компаний «ЛИК»**. 2й этап проекта организационного развития: построение интегрированной системы продаж, мастер классы «Доверие как основа». г.Усть -Каменогорск. 2011 г. Бизнес - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
  - **ТОО «ЛИКЭкопромсервис»** . Тренинг – фасилитация «Практика внедрения новой системы продаж» для филиалов: г.Актобе, г.Атырау, г. Уральск. 2011 г. Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
  - **ТОО «Капитал Сервис»**. Проект по построению системы активных продаж.  
<http://www.productservice.kz/>
  - **ТОО "Казахстанская Медная Компания - КМК холдинг"**. Проект по командообразованию с элементами личностного роста сотрудников. 2011 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер. г Алматы.  
[www.kmkh.ru](http://www.kmkh.ru)
  - **ТОО «ЛИКЭкопромсервис»** . Тренинг – фасилитация «Практика внедрения новой системы продаж» для филиалов: г. Караганда, г. Петропавловск. 2011 г. Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
  - **ООО "ГазпромНефтьАзия"**. Проект по обучению сотрудников финансового блока «Личная эффективность для рабочей результативности».2011 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.gazprom-neft.ru](http://www.gazprom-neft.ru)
  - **ТОО «ЛИК 5 баллов»** .
    1. Коучинг высшего руководства компании.
    2. Тренинг для рабочей группы проекта «организационного развития» компании. ( в рамках внедрения стратегии). г.Усть -Каменогорск. 2011 г. Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
  - **Сеть дистрибуции «Forester»**. Серия тренингов «Управление изменениями» для рабочей группы проекта (в рамках запуска проекта по организационному развитию компании). 2011 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.forester.kg](http://www.forester.kg)
  - **MLC Frontiers, LLC**. Проект «Изменения на личностном уровне». Бизнес тренер. 2010 г. г Каракол.  
[www.frontiers.kg](http://www.frontiers.kg)
  - **Сеть дистрибуции «Italcolors Central Azia»**. Проект «Вдохновение». г. Алматы. 2010 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.

- **ТОО "Сулпак Телеком". Тренинг по командообразованию.**  
г. Алматы. 2010 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.st.kz](http://www.st.kz)
- **АО Группа Компаний «ЛИК» . Проект для топ - менеджмента компании «Команда и цели» (построение системы продаж в рамках проекта организационного развития компании).** г.Усть -Каменогорск. 2010 г.  
Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **MLC Frontiers, LLC.** Проект «Изменения на личностном уровне». 2010 г.  
Бизнес тренер.  
[www.frontiers.kg](http://www.frontiers.kg)
- **АО Группа Компаний «ЛИК»** Проект по коучингу руководства компании, направленный на переосмысление ситуации и поиска новых возможностей для бизнеса. г.Усть -Каменогорск. 2010 г. Консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **ООО "ГазпромНефтьАзия"». Проект по обучению сотрудников кадрового резерва «Системное мышление - поиск идей и возможностей для бизнеса».**  
г.Бишкек. 2010 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.gazprom-neft.ru](http://www.gazprom-neft.ru)
- **ТОО «INTANT».** Проект по обучению менеджеров компании управленческому мастерству. г.Алматы. 2010 г. Бизнес-тренер.  
[www.intant.kz](http://www.intant.kz)
- **АО «Эйр Астана».** Серия тренингов(110 чел) «Мониторинг и обратная связь» для менеджеров компании, в рамках проекта по улучшению управленческих компетенций. г.Алматы. 2010 г. Бизнес-тренер.  
[www.airastana.com](http://www.airastana.com)
- **World Bank Central Asia Regional Office.** Проект по командообразованию .  
г.Алматы. 2010 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.  
[www.worldbank.org.kz](http://www.worldbank.org.kz)
- **АО «Банк ЦентрКредит».**  
Серия тренингов для руководителей отделов головного офиса(120 чел.) в рамках проекта «Трансляция корпоративных ценностей», направленных на актуализацию участия в построении сильной корпоративной культуры банка и обучение менеджеров инструментам трансляции. г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер  
[www.centercredit.kz](http://www.centercredit.kz)
- **ТОО «Novartis».** Проект по командообразованию «Путь Самурая».  
г.Алматы. 2010 г. Бизнес-тренер.  
[ww.novartis.com](http://ww.novartis.com)
- **АО «Ситибанк Казахстан».** Проект по командообразованию «Радуга».  
г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.citibank.com/kazakhstan](http://www.citibank.com/kazakhstan)
- **ТОО «Success».** В рамках проекта по организационному развитию компании - проект по обучению ключевых сотрудников группы компаний «Success» - «Единство целей и смыслов» направленный на раскрытие внутреннего потенциала сотрудников. г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Тренер-консультант.  
[www.scs.kz](http://www.scs.kz)
- **ТОО «Success».** Проект по коучингу руководства компании, направленный на переосмысление ситуации и поиска новых возможностей для бизнеса.  
г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Консультант.  
[www.scs.kz](http://www.scs.kz)

- **ТОО «ЮГ-ЭлектроКомплект».** Тренинг-семинар «Искусство управлять временем». г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.elcomp.kz](http://www.elcomp.kz)
- **Холдинг ТД «НАРОДНЫЙ» - ОсОО «Forester».**
  - a. Проект по диагностике и изменению корпоративной культуры сети. 2010г. Бизнес-консультант проекта.
  - b. Тренинг для высших менеджеров холдинга «Построение сильной корпоративной культуры – этапы, методологии, подходы, инструменты». 2010г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.
  - c. Тренинг для менеджеров маркетов ( 3 группы, 50 человек). «Внедрение новых элементов корпоративной культуры в магазине» в рамках проекта по повышению уровня клиентоориентированности сотрудников маркетов. 2010г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)  
[www.forester.kg](http://www.forester.kg)
- **ТОО "Aqualand Group" и ТОО "SPA-LUXE".** Проект по обучению менеджеров 2х компаний искусству менеджмента . г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.spaluxe.kz](http://www.spaluxe.kz)  
[www.aqualand.kz](http://www.aqualand.kz)
- **MLC Frontiers, LLC.** Комплексный проект «Организационное развитие компании». 2010 г. Бизнес консультант проекта.  
[www.frontiers.kg](http://www.frontiers.kg)
- **ОсОО «Forester».** Лидер дистрибуции продовольственных товаров и напитков Проект по внедрению наставничества в компании, и цикл тренингов по обучению торговых представителей и супервайзеров компании эффективному наставничеству. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.forester.kg](http://www.forester.kg)
- **Академия Управления при Президенте Республики Казахстан** Тренинг «Стресс менеджмент». 2009 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
<http://www.pa-academy.kz>
- **Национальный Банк Кыргызской Республики.** Проект по диагностике и изменению корпоративной культуры банка. Проект по построению матрицы корпоративной культуры . Серия тренингов «Построение сильной корпоративной культуры» 2010г. Бизнес-консультант.  
[www.nbkr.kg](http://www.nbkr.kg)
- **ТД «НАРОДНЫЙ»** Тренинг для менеджеров - маркетов «Наставничество - новые горизонты руководителя».2009 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)
- **Юридическая компания "Kalikova & Associates"** Проект организационного развития по построению матрицы корпоративной культуры . 2009г. Бизнес-консультант.  
[www.k-a.kg](http://www.k-a.kg)
- **ТД «НАРОДНЫЙ»** Тренинг для топ- менеджмента (окружения менеджеров маркетов) «Наставничество - новые горизонты руководителя».2009 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)
- **ТД «НАРОДНЫЙ»**

Проект по внедрению системы наставничества. 2009г. Бизнес- консультант проекта.

[www.market.kg](http://www.market.kg)

- **НПО «INTERNEWS NETWORK»**

Корпоративный 3х дневный тимбилдинг с элементами игровых и стратегических упражнений. 2009г Разработчик курса. Бизнес-тренер.

[www.internews.kg](http://www.internews.kg)

- **Юридическая компания "Kalikova & Associates"**

Тимбилдинг с элементами психоосознаности. 2009г. Бизнес-тренер.

[www.k-a.kg](http://www.k-a.kg)

- **ТД «НАРОДНЫЙ»**

Цикл тренингов по обучению менеджеров магазинов менеджменту и управлению персоналом магазинов (45 человек).2009г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.

[www.market.kg](http://www.market.kg)

- **ОсОО «Forester». ОсОО «Народный».**

Экстремальный тимбилдинг состава топ-менеджеров холдинга. Проект “Выжженная земля».2009г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.

- **ЗАО "МКК Финка". Микрокредитная компания**

Тренинг «Система построения сильной Корпоративной Культуры» для директоров филиалов компании. 2009 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.

[www.villagebanking.org](http://www.villagebanking.org)

- **ЗАО "МКК Финка". Микрокредитная компания**

Серия из 14 тренингов для всех филиалов компании по построению Корпоративной Культуры - «Региональная встреча». 2009г.

Разработчик проектов изменения корпоративной культуры. Бизнес-тренер.

- **ОсОО «Санель» (ТМ « Бишкекский Бытовой Сервис, ТМ «Муж на час»)**

Проект по организационному развитию компании.2009.г Бизнес-консультант проекта.

[www.bbs.kg](http://www.bbs.kg)

- **ОсОО МКК «Мол Булак Финанс»**

Корпоративный тимбилдинг (37 человек). 2009 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.

[www.molbulakfinance.kg](http://www.molbulakfinance.kg)

- **ОсОО МКК “Frontiers»**

Корпоративный тимбилдинг. 2009 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.

[www.frontiers.kg](http://www.frontiers.kg)

- **Госпиталь микрохирургии глаза доктора Исманкулова**

Корпоративный тимбилдинг «Пионерская зорька». 2009 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.

- **ОсОО «Бител GSM». Телеком.**

Тимбилдинг.2008г Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.

[www.beeline.kg](http://www.beeline.kg)

- **ТОО «Бостан-трейд» г. Алматы**

Проект по организационному развитию компании направленный на повышение эффективности деятельности компании и увеличения объема продаж.

Организация рабочих групп, описание и оптимизация бизнес-процессов, организационной структуры, реорганизация компании и создание отдела по работе с клиентами, разработка стандартов обслуживания, start-up отдела продаж и пр. 2008-2009 г.

[www.bostan.kz](http://www.bostan.kz)

## Проекты по построению работы систем продаж и коммерческих отделов:

- **АО "ДКСЖ БТА Банка "БТА Жизнь".** Мастер классы «Менеджмент МЛМ» и «Мастерская продаж МЛМ» г. Алматы. 2011 г. Тренер - консультант проекта.  
<http://www.btalife.kz>
- **АО «KazTransCom».** Мастер - класс «Корпоративные продажи. Искусство вхождения в доверие». г. Алматы. 2011 г. Бизнес - тренер.  
[www.kaztranscom.kz](http://www.kaztranscom.kz)
- **ТОО «ЛИК 5 баллов» .** Тренинг - семинар для директоров филиалов и корпоративного центра - «Результативные продажи в эффективной компании» . ( в рамках этапа проекта организационного развития). г.Усть -Каменогорск. 2011 г. Разработчик проекта .Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **ТОО «ЛИК 5 баллов» .** Тренинг - семинар для менеджеров по продажам филиалов «Эффективные оптовые продажи в Казахстане». г.Усть -Каменогорск. 2011 г. Разработчик проекта. Тренер - консультант.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **Юридическая компания "Kalikova & Associates"**  
Проект по построению системы продаж. 2011г. Консультант.  
[www.k-a.kg](http://www.k-a.kg)
- **ТОО "КомпТек СА".** Проект по обучению «Эффективные продажи». Модуль личностный рост. г. Алматы. 2010 г. [www.comptek.kz](http://www.comptek.kz)
- **АО СП «БЕЛКАМИТ»**  
Проект по построению новой системы продаж и обучению менеджеров коммерческого отдела и руководства компании искусству эффективных корпоративных продаж. г.Алматы 2010 г. Бизнес-тренер.  
[www.byelkamit.kz](http://www.byelkamit.kz)
- **Компания «Winncom Technologies».**  
Проект по обучению торговых представителей и менеджеров компании офиса «Winncom Central Asia»искусству эффективных корпоративных продаж. г.Алматы 2010 г. Бизнес-тренер.  
[www.winncom.com](http://www.winncom.com)
- **Холдинг ТД «НАРОДНЫЙ» - ОсОО «Forester».** Проект по обучению сотрудников коммерческого отдела холдинга «Эффективные технологии переговоров в пространстве неопределенности»».2010г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.market.kg](http://www.market.kg)  
[www.forester.kg](http://www.forester.kg)
- **ТОО «Summer sun».** Тренинг, для отдела B2B - «Эффективные продажи», направленный на обучение представителей сети искусству «ухаживания» за клиентами и построению системы продаж. г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.
- **ТОО "Aqualand Group Астана"** Проект по обучению менеджеров компании отделов «Эффективная работа коммерческого отдела». г.Астана. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.aqualand.su](http://www.aqualand.su)
- **ТОО «Summer sun».** Тренинг, для отдела масс - маркет - «Эффективные продажи». г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.

- **ТОО "Aqualand Group" и ТОО "SPA-LUXE"**. Проект по обучению менеджеров коммерческих отделов 2х компаний искусству эффективных продаж в «поле» и работе с клиентами в торговых залах . г.Алматы. 2010 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.spaluxe.kz](http://www.spaluxe.kz)  
[www.aqualand.kz](http://www.aqualand.kz)
- **ТОО «INTANT»**. Проект по обучению менеджеров по продажам искусству эффективных продаж. Модуль «Личностный рост». г.Алматы. 2010 г. Бизнес-тренер.  
[www.intant.kz](http://www.intant.kz)
- **ТОО «SUMMER SUN». Лидер дистрибуции товаров по уходу за волосами.** ТМ «С:ЕНКО», ТМ «SHISANA» ,ТМ «С:COLOR» и т.д.  
Проект по обучению торговых представителей искусству эффективных продаж. 2009 г. Бизнес-тренер. г.Алматы.
- **Компания «Азия Сырасы». Дистрибуция напитков**  
Проект по обучению торговых представителей (25 человек) искусству эффективных продаж. 2009 г. Бизнес-тренер.
- **ОсОО «Forester». Лидер дистрибуции продовольственных товаров и напитков**  
Проект по обучению торговых представителей (60 человек) искусству эффективных продаж. 2009 г. Бизнес-тренер.
- **ОсОО «Forester». Лидер дистрибуции продовольственных товаров и напитков**  
Проект по обучению коммерческого отдела искусству ведения деловых переговоров. 2007 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.  
Тимбилдинг для топ менеджеров. 2007 г.

### Специальные и уникальные проекты:

- **Академия Регионального Финансового Центра (Академия РФЦА).** Проект по командообразованию для слушателей Академии. г. Алматы. 2011 г. Бизнес-тренер.  
[www.academy.rfca.kz](http://www.academy.rfca.kz)
- **USAID.** Разработка концепции PR компании для региона Центральная Азия. Концептуалист проекта. г.Бишкек. 2010 г.
- **Проект по подготовке сборной команды SIFE Кыргызстана на Кубок SIFE в Лос - Анжелес. «Единство через принятие».** г.Бишкек. 2010 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
<http://sifekyrgyzstan.kloop.kg/>
- **Академия Регионального Финансового Центра (Академия РФЦА).** Проект по командообразованию (с элементами программы «Системное мышление») слушателей Академии. г. Алматы. 2010 г. Разработчик проекта. Бизнес-тренер.  
[www.academy.rfca.kz](http://www.academy.rfca.kz)
- **Академия Высшего Образования «TeachEx». Открытый практический тренинг «Искусство жить без проблем».**  
Бишкек. 2009 г. Разработчик курса. Тренер.  
<http://www.teachex.edu.kg/>
- **Школа Созидательного Бизнеса "bizmaker".**  
Модульная программа: «Поиск идей и возможностей для бизнеса». 2009 г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.bizmaker.kz](http://www.bizmaker.kz)



- **Алматинский Технологический Университет.**  
Тренинг – семинар «Системное мышление»  
[www.atu.kz](http://www.atu.kz)
- **ТОО «ЛИК».** Проект по проведению маркетингового исследования «Потенциал рынка топливных брикетов». 2009г. Эксперт проекта.  
[www.lik.kz](http://www.lik.kz)
- **Академия Высшего Образования «TeachEx»**  
Тренинг «Управление человеческими ресурсами» для сотрудников УЧР Национального Банка Кыргызстана и менеджеров УЧР бизнес компаний. 2009г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.teachex.edu.kg](http://www.teachex.edu.kg)
- **Клуб бизнес-тренеров Казахстана.**  
Мастер -класс " Аксиомы построения систем: опыт практиков". Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.kzclub.info](http://www.kzclub.info)
- **ООО «ХДМ-Стройсталь» г. Липецк.**  
Start-up проекта. Разработка стандартов и организация продаж.  
[www.miniprokat.ru](http://www.miniprokat.ru)
- **Кыргызско - Российский Славянский Университет.** Центр переподготовки и повышения квалификации. Курс «Маркетинг» для менеджеров компаний.2009г. Разработчик курса. Бизнес-тренер.  
[www.krsu.edu.kg](http://www.krsu.edu.kg)
- **Разработка национальной медиа кампании по снижению толерантности к коррупции в рамках Пороговой программы «Счет Вызова Тысячелетия»**  
Концептуалист проекта. 2009.г
- **ТОО «The Choice»**  
Консультации по выходу на рынок Кыргызстана. Бизнес – консультант.  
[www.choice.kz](http://www.choice.kz)
- **Партнерская сеть «Суйуу Булагы» (ЦИСБ)**  
Тренинг по Управлению Человеческими Ресурсами для глав НПО партнерской сети. 2009 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.  
<http://www.suyuu-bulagy.org/>
- **Проект по разработке реализационных механизмов концепции молодежной политики Кыргызстана.**  
Участник проектной группы. 2009 г.
- **Компания « I-MEDIA»**  
Консультации по разработке стратегии. Бизнес – консультант проекта.
- **Центр тренинга и Консалтинга**  
Серия консультаций по выходу из кризиса при разработке среднесрочной стратегии развития.2008г. Бизнес - консультант.  
[www.strategs.com](http://www.strategs.com)  
2008 г. Бизнес - консультант.
- **KazTransCom. Телеком.**  
Консультации по стратегическому планированию и разработке KPI.  
2008 г. Бизнес - консультант.  
[www.kaztranscom.kz](http://www.kaztranscom.kz)
- **Торговый Центр «Silk Way».**  
Разработка новой стратегии ТЦ. Полный ребрендинг и репозиционирование. Разработка бренд - стратегии «Детский мир».2007г. Бизнес - консультант.
- **Коммерческий Банк «KISB»**  
Разработка концепции позиционирования банка. Разработка рекламной и креативной концепции банка.2005г

Бизнес - консультант. Концептуалист проекта.

[www.kisb.net](http://www.kisb.net)

- **НПО «INTERNEWS NETWORK»**  
Оценка работы общественного объединения и эффективности работы департаментов.  
Проект по разработке стратегии компании. Консультант.  
[www.internews.com](http://www.internews.com)
- **Разработка креативной концепции акции «Мир, созданный нами»**  
Профессиональная фотосъемка ветеранов Великой Отечественной Войны и популяризация продуктов фотосъемки через рекламные щиты в г. Бишкек с 1 по 15 мая 2009.
- **Фонд Сороса–Кыргызстан**  
Аналитик программ и проектов. Бизнес - консультант.  
[www.soros.kg](http://www.soros.kg)
- **ПВК Барс и типография "Юнит Принт"**  
Тренинг по маркетингу. 2006 г.
- **ОсОО «Sancare». Дистрибуторская компания**  
Тренинг по продажам. 2006 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.
- **"Aqualand Group", Строительная и дистрибуторская компания.**  
Тренинг по маркетингу и менеджменту. 2005г
- **Helvetas**  
Тимбилдинг 2008.г
- **ОФ «Camp AlaToo»**  
Тренинг по маркетингу. 2006.г
- **ЗАО "МКК Финка". Микрокредитная компания**  
Серия тимбилдингов во всех филиалах компании (8 филиалов). 2008.г
- **Делойт и Туш .Аудиторская компания.**  
Тимбилдинг. 2006 г. и 2007 г. Бизнес-тренер.
- **Компания «Балтика». Дистрибуторская компания**  
Тимбилдинг . 2008 г. Тренер.
- **Азия Универсал Банк**  
Тимбилдинг 2007г. и 2008г.  
[www.aub.kg](http://www.aub.kg)
- **ОсОО «Народный». Сеть продовольственных магазинов**  
Тимбилдинг. 2005 г. и 2007 г. Разработчик тренинга. Бизнес-тренер.
- **Компания «Шер». Производство.**  
Тимбилдинг. 2006 г.
- **ОсОО «Интермедиа»**  
Тимбилдинг. 2007.г  
[www.intermedia.kg](http://www.intermedia.kg)
- **Coca Cola Бишкек Ботлерс**  
Тимбилдинг. 2008.г.  
[www.coca-cola.com](http://www.coca-cola.com)
- **Проект SELA (Центрально Азиатское Сообщество Лидеров)**  
Тимбилдинг. 2008.г  
[www.celaprogram.org](http://www.celaprogram.org)
- **USAID/ Региональный офис в Центральной Азии**  
Тимбилдинг 2007.г
- **ПРООН**  
Тимбилдинг 2007.г

## **Прочая деятельность в рамках ключевой компетенции:**

**Январь 2009г - август 2009г - проект «Sun People».**

Бизнес – консультант start- up проекта.

[www.sunpeople.kg](http://www.sunpeople.kg)

**Июнь 2007 г по ноябрь 2008 г - группа компаний «Ийгилик» в которую входят:**

Металлопрокатный завод им. «М.В.Фрунзе» (металлопрокат и металлообработка). Бишкек  
Филиал завода в Российской Федерации - ХДМ Стрoйсталь (Липецк)  
Сеть магазинов кованой мебели «Ренессанс». Алма-Ата (5 салонов)  
Сеть дистрибуции полуфабрикатов ковки «Добрый Кузнец». Алматы (11 точек)  
Металлотрейдинговая компания «Бостан». Алматы

### **Директор по Стратегическому Развитию**

#### **Основная деятельность:**

- Организационное развитие группы компаний.
- Построение и оптимизация работы управленческих систем.
- Разработка основных направлений стратегического развития.
- Планирование и запуск новых стратегических направлений.
- Организация взаимодействия всех структур предприятия по реализации проектов развития предприятия.
- Обеспечение успешной коммерческой деятельности предприятия по сбыту продукции.

**Июнь 2005 по июнь 2007 г - The Center of Training and Consulting**

**Директор по Маркетингу. Бизнес консультант по организационному развитию.**

[www.strategs.com](http://www.strategs.com)

#### **Основная деятельность:**

- Разработка и внедрение стратегии развития компании.
- Управление маркетинговыми усилиями компании на рынках Центральной Азии.
- Запуск Бизнес Академии. <http://www.strategs.com/services/traning/edu/>
- Участие в составлении планов маркетинговых мероприятий и выводе на рынок продуктов компании
- Подбор, обучение и адаптация кадров компании.
- Консультационное и экспертное участие в различных клиентских проектах компании

**Октябрь 2003г – май 2005гг. - Консалтинговое Агентство «Эксперт»**

**Директор по Маркетингу.**

[www.expert.kg](http://www.expert.kg)

#### **Основная деятельность:**

- Общее руководство маркетингом компании.
- Разработка и внедрение стратегии развития.
- Экспертное участие в различных исследовательских проектах.
- Подбор и обучение кадров компании.
- Контакты с госучреждениями, международными организациями и т.д.
- Представительство в различных мероприятиях (конференциях, семинарах и пр.).

**Ноябрь 2001г – март 2003 гг.** – Руководитель проекта «Red Fox Кыргызстан».

[www.redfox.ru](http://www.redfox.ru)

**Основная деятельность:**

- Общее руководство
- Разработка и внедрение стратегии развития компании в Центральной Азии.
- Разработка внедрение стратегии развития.
- Подбор и обучение кадров.

**Июнь 1999 – сентябрь 2001 гг.** - ТОО «Рахмановские ключи» Директор по Маркетингу

[www.altaytravel.ru](http://www.altaytravel.ru)

**Основная деятельность:**

Создание и продвижение на рынок ближнего и дальнего зарубежья туристического продукта санатория «Рахмановские ключи», горнолыжного комплекса «Князьи горы», приключенческих туров по Алтаю.



Adizes Institute : **программа «Управление изменениями»**

(тренинг по методологии Доктора Адизеса).

Тренер: кандидат психологических наук, Эксперт в области психологии бизнеса, Международный консультант Академии Менеджмента Адизеса – USA **Ангелина Шам.**

**Семинар – тренинг «Дистрибуция на практике. Обновление опыта. Поиск новых решений.»**

Тренер Николай Дорошук. КПД. Украина.

**Семинар – тренинг «Основы программирования»**

В составе рабочей группы по разработки реализационных механизмов концепции молодежной политики.

Методолог фасилитатор – Котельников Сергей. (Московский Методологический Кружок. Школа Щедровицкого)

**Тренинг для Тренеров.**

Тренера: Татьяна Самойлова, Раушан Бегзаева.

**Серия семинаров Центрально-Азиатский офис менеджмента и консалтинга:**

«Человеческие машины - бизнес, работающий как швейцарские часы».

«Партизанский маркетинг»

Тренер Александр Левитас

**Тренинг «Система Менеджмента Качества ».**

Тренер Елена Вагина.

**Тренинг «Управление Человеческими Ресурсами».**

Тренер Эркин Джаманбаев.

**Тренинг « Как построить Систему Качества в организации»**

Тренер Елена Вагина.

**Тренинг “Управление Проектами”**

**Тренинг «Японский менеджмент»**

**Серия тренингов Центра Тренинга и Консалтинга “Школа Практического Менеджера”:**

- Финансовый Менеджмент
- Практический Менеджмент

- |   |
|---|
| <ul style="list-style-type: none"><li>• Управление Человеческими ресурсами</li><li>• Практический Маркетинг</li></ul> |
| <b>Тренинг “Управление Проектами” «Качалов и Коллеги»</b>   |
| <b>Маркетинг Консультационных Услуг, Helvetas</b>   |
| <b>Семинар тренинг “Психология Рекламы”</b>   |

